

PARDAVIMŲ PROJEKTŲ VADOVAS (-Ė)



„Flexpro“ – lyderiaujanti, profesionali ir pažangi kompanija. Jau daugiau nei 15 metų įmonė gamina inovatyvius spaudos produktus bei teikia sprendimus verslo klientams vizualinės reklamos srityje. Nuolatinis vadybos procesų tobulinimas suteikia galimybes išskirtiniam klientų aptarnavimui ir lūkesčių įgyvendinimui. Kompanija užtikrina savo darbuotojų gerovę skirdami didelį dėmesį socialinei atsakomybei ir kokybės standartų laikymuisi. 2016 metais buvome pripažinti kaip labiausiai socialiai atsakinga spaustuvė Lietuvoje. Šiuo metu prisijungti prie komandos kviečiamas **pardavimų projektų vadovas (-ė)** darbui Vilniuje.

Jūs būsite atsakingas už:

- Aktyvų pakuotės ir kitų įmonės produktų bei paslaugų pardavimą B2B sektoriuje;
- Naujų klientų paiešką ir darbą su esamais bei potencialiais klientais;
- Komercinių pasiūlymų ruošimą;
- Naujų produktų vystymą ir inovatyvių idėjų pritaikymą.

Įmonė Jums suteiks:

- Atsakingą ir dinamišką darbą spaudos reklamos srityje;
- Galimybę tobulėti B2B sektoriuje;
- Techniškai modernią ir geros atmosferos darbo aplinką;
- Konkurencingą atlyginimą ir nuo rezultatų priklausančius priedus.

Pozicijai geriausiai tiktumėte, jeigu Jūs:

- Turite B2B patirties aktyvių pardavimų srityje su techniniais produktais/vizualiniais sprendimais (privalumas);
- Turite aukštąjį ar aukštesnįjį vadybos išsilavinimą;
- Puikiai mokate anglų kalbą (žodžiu ir raštu), rusų kalbos žinios – privalumas;
- Turite loginį, analitinį mąstymą ir esate orientuotas į rezultatą;
- Turite vairuotojo pažymėjimą.

Kandidatuokite:

Siųsdami savo CV su nuoroda „**Pardavimų projektų vadovas (-ė)**“ el. paštu **cv@flexpro.lt** iki **2018 m. rugpjūčio 12 d.** Jei kilo kokių nors klausimų dėl šios galimybės, skambinkite tel. **+370 698 76836.**

Konfidencialumą garantuojame, susisieksime tik su atrinktais kandidatais.